

## CONCLUSIONES

- Las reformas económicas realizadas durante la década de los noventa no cambiaron la estructura productiva del Perú, dentro de este modelo de la economía peruana se ha favorecido la exportaciones de materias primas con poco valor agregado. La explotación de recursos primarios desarrolla empresas con poca demanda de mano obra, agudizando los problemas de desempleo que cada vez son más creciente al interior de nuestra nación.
- La exportación de productos no tradicionales tanto en el mercado internacional como en el mercado subregional, ha crecido a tasas menores que el volumen de las exportaciones tradicionales, manteniéndose en el rango del 26 y 30% del total de las exportaciones durante el período de 1993-2002.
- Modelos de desarrollo de este tipo están expuestos a los vaivenes de la economía internacional y a los ciclos de producción de los países demandantes de estos recursos, lo que origina a los precios de nuestras materias primas una mayor volatilidad y detrimento en sus términos de intercambio, los recursos primarios muestran claramente cotizaciones menores a lo largo del tiempo con caídas pronunciadas como sucedió en 1997, debido a la crisis asiática que afectó a todas las economías latinoamericanas.

- Si bien por el tamaño de la economía peruana ésta se ubica en el tercer lugar dentro la Comunidad Andina de Naciones, y en el segundo lugar detrás de Venezuela en el producto per capita, su participación dentro del comercio comunitario sólo representa el siete por ciento de nuestras exportaciones y el doce por ciento de las importaciones totales, con una economía cuyo índice de apertura comercial (26 por ciento) con el resto del mundo es el más bajo si se compara con respecto a sus socios comunitarios, y con un grado exportador del 13 por ciento, que nos habla de una economía que tiene que trabajar fuerte en el desarrollo de sus exportaciones por encontrarse muy por debajo de los niveles de apertura que han logrado las economías andinas.
- El tipo de cambio es una de las principales variables macroeconómicas que afecta la asignación de recursos entre el sector productivo y de servicios y en este sentido incide sobre el grado de competitividad de una economía. El retraso que ha venido sufriendo esta variable económica en nuestra economía con respecto a los demás países comunitarios explica en parte los persistentes desequilibrios en la balanza comercial con los países andinos, si bien es una variable que no se puede manejar arbitrariamente se deben reducir los sobrecostos que afectan al sector exportador en el mercado andino y hacerlo competitivo en el mercado subregional.

- La estructura arancelaria es un mecanismo que puede permitir mejorar la competitividad económica del país, se debe decidir entre aceptar el Arancel Externo Común o presionar en la mesa de negociaciones un arancel más equitativo que no exponga a la producción nacional a una competencia desleal, siendo necesario profundizar las reformas arancelarias para permitirnos una incorporación efectiva en el comercio mundial como bloque económico.
- La reducción de los sobrecostos para el sector exportador es el camino para mejorar la competitividad de nuestros productos, la devolución de los impuestos, la reducción de los costos de embarque y una mayor eficiencia en el manejo de los puertos son tareas que se deben llevar adelante para incrementar sustancialmente nuestra oferta exportable.